

Technico-Commercial H/F – Secteur Nord-Est & Centre TUFFIGO-RAPIDEX



Tuffigo Rapidex, est un acteur majeur, depuis plus de **70** ans, en France et à l'international, dans le domaine des équipements d'élevage.

Nous apportons des solutions techniques innovantes, lesquelles améliorent concrètement la performance des élevages, les conditions de travail, le bien-être animal et la rentabilité des exploitations.

Grâce à une recherche constante et une forte culture d'innovation, nous concevons des équipements en Alimentation, Ventilation, Pilotage et connectivité des élevages.

Nos solutions ne sont pas seulement techniques :
elles créent de la valeur sur toute la filière.

Pour cette entreprise à taille humaine, nous recherchons :

Un(e) Technico-Commercial - Secteur Nord-Est & Centre

Votre rôle au sein de Tuffigo-Rapidex

Vous êtes rattaché au directeur commercial au sein d'une équipe de **8 commerciaux spécialisés** soit en porc soit en volaille :

Vos principales missions

- ▶ **Animer et faire grandir un réseau**
 - Développer et fédérer un réseau d'installateurs, prescripteurs.
 - Être le **relai des innovations Tuffigo Rapidex** sur le terrain.
 - Faire évoluer les pratiques en apportant des solutions concrètes et performantes.
- ▶ **Apporter de la valeur technique**
 - En B to B, comprendre les enjeux spécifiques des filières et clients, ceci afin de construire des relations durables.
 - Répondre aux problématiques concrètes des clients, avec une approche **technique et pragmatique**, visant à améliorer :
 - Le bien-être animal
 - La performance technico-économique
 - Le travail des éleveurs
- ▶ **Développer votre secteur**
 - Identifier des opportunités et développer votre portefeuille.
 - Participer activement au développement des filières avicole.
 - Être force de proposition et proactif dans votre approche.

Profil recherché

- Formation commerciale ou agricole (BTS/DUT ou équivalent).
- Expérience terrain (idéalement en environnement agricole ou BtoB technique).
- Sens du relationnel, autonomie, esprit d'initiative.
- Envie de vous investir dans une **filière stratégique et en évolution**.

Pourquoi nous rejoindre ?

Rejoignez un acteur clé des filières avicoles et porcine.

Les filières **volaille** et **porc** sont au cœur de défis majeurs. Ces filières fonctionnent en **chaîne de valeurs**, où chaque acteur compte : éleveurs, installateurs, coopératives, industriels...

Votre rôle au sein de **Tuffigo-Rapidex**, est de contribuer à relever ces défis, ainsi que faciliter les transitions vers des modèles plus durables et plus efficaces.

Vous occuperez un poste de **technico-commercial volaille** avec du **sens et un impact concret**, dans une **entreprise industrielle innovante et en croissance**. Laquelle vous laissera une vraie autonomie et un rôle terrain valorisant, avec une proximité forte avec les clients et les équipes.

La société

Le Groupe Christien Défi en quelques chiffres

- Entreprise Familiale créée en 1954 avec 148 salariés
- Environ 24 M€ de chiffre d'affaires groupe
- 25 à 30 % du CA réalisé à l'international, avec une ambition de croissance forte à l'export
- Un site industriel moderne (6 000 m²) en Bretagne

Vos conditions d'emploi

- CDI.
- Poste à pourvoir sur le secteur Nord-est et Centre.
- Déplacements régionaux (ponctuellement nationaux).
- Rémunération selon profil et expérience.
- Date de prise de fonction : dès accord.

► Site web Tuffigo-Rapidex : www.tuffigorapidex.com

Nous contacter

pierre@kerrolland-conseil.com



KRC Ker Rolland Conseil
Expertise et Export en filière volaille