

Technico-Commercial Zone Nord-Est (H/F)

LANCKRIET

La **SAS LANCKRIET** recherche pour la région Nord-Est (régions Hauts-de-France et Grand-Est) son ou sa futur(e)

Technico-commercial(e) en volailles de ponte



Votre rôle au sein de LANCKRIET

Rattaché(e) au directeur commercial, vous évoluez au sein d'une équipe de 8 personnes.

Vos principales missions

► Développement et pilotage commercial

- Développer activement le portefeuille clients (éleveurs, intégrateurs, partenaires) sur l'ensemble du secteur Nord-Est.
- Construire une relation de confiance durable avec vos interlocuteurs.
- Négocier les conditions commerciales dans le respect de la politique de l'entreprise.
- Assurer le suivi administratif et commercial des dossiers (commandes, contrats, relances).
- Analyser les performances commerciales de votre secteur et mettre en place des plans d'actions correctifs si nécessaire.
- Assurer une veille concurrentielle et marché (évolution des prix, innovations, acteurs locaux, tendances réglementaires).

► Animation technique et accompagnement terrain.

- Être l'interlocuteur technique privilégié sur votre zone.
- Apporter un conseil personnalisé sur la conduite des lots (mise en place, suivi de croissance, performances, qualité sanitaire).
- Collaborer étroitement avec les techniciens afin d'assurer un suivi cohérent et performant.
- Organiser ou animer des réunions techniques (groupes d'éleveurs, réunions d'information, journées techniques).

► Coordination et représentation

- Assurer le lien entre le terrain et les services internes (commercial, production, couvoir, direction).
- Participer à des salons professionnels ou événements régionaux si nécessaire.
- Représenter l'image et les valeurs de l'entreprise auprès des partenaires locaux.



Profil recherché

- De formation initiale Bac+2 minimum en agri/agro, vous disposez d'une première expérience dans le domaine avicole.
- Vous êtes **organisé(e) et réactif(ve)**, afin d'assurer un accompagnement de qualité auprès de vos clients.
- Vous êtes **autonome, motivé(e) et doté(e) d'une grande aptitude relationnelle**, afin de pérenniser et continuer à développer les parts de marché de l'entreprise sur votre secteur.
- À la fois **observateur(trice), rigoureux(se) et discret(e)**, vous savez vous adapter aux différentes situations qu'offre ce métier.

La société

Fondée en 1948, la société LANCKRIET est un des plus anciens acteurs du monde avicole français. La **SAS LANCKRIET**, entreprise familiale privée et indépendante, spécialisée dans l'accoupage, est située dans les Hauts-de-France. D'une production locale et traditionnelle, les établissements **LANCKRIET** ont évolué vers des méthodes modernes et normées, améliorant ainsi leur efficacité grâce à des investissements constants.

Vos conditions d'emploi

- Poste en CDI.
- Véhicule de fonction.
- Home Office, découchés à prévoir.
- Rémunération à définir en fonction du profil.
- Lieu de résidence : Reims, Troyes, Chalons en Champagne, Laon, Saint-Quentin.

► Site web LANCKRIET : www.lanckriet.fr

Nous contacter

pierre@kerrolland-conseil.com

KRC  Ker Rolland Conseil
Expertise et Export en filière volaille